Modelo Canvas: plantilla en blanco (los números indican el orden para llenarla)

8 Socios clave
¿Quién me ayuda o me provee?

7 Actividades clave
¿Qué tengo que hacer sí o sí?

6 Recursos clave
¿Qué necesito para operar?

2 Propuesta de valor
¿Por qué me eligen a mí?

4 Relación con clientes
¿Cómo los atiendo y fidelizo?

3 Canales
¿Cómo me encuentran y compran?

1 Segmentos de clientes
¿A quién le vendo?

9 Estructura de costos
¿En qué gasto para funcionar?

5 Fuentes de ingresos
¿Cuánto y cómo me pagan?

Basado en el Business Model Canvas de Strategyzer.com (licencia Creative Commons BY-SA). Plantilla: maquinaparatarjetas.cl